



REPRÉSENTANTE / REPRÉSENTANT

CNP 6411, 6221

LE
TEXTILE
EST
PARTOUT!

CSMO
TEXTILE

Comité sectoriel de main-d'œuvre
de l'industrie textile du Québec

Avec l'aide financière de :

Commission
des partenaires
du marché du travail

Québec



REPRÉSENTANT(E)

Autres appellations

AGENT(E) COMMERCIAL(E) | CONSEILLER(ÈRE) AUX VENTES | VENDEUR(SE)

Tu aimes travailler avec les gens?

Tu aimes informer, conseiller et persuader?

Cette profession est peut-être pour toi!

DESCRIPTION

Vendre les produits de l'entreprise et s'assurer de la satisfaction des clients de façon à maintenir de bonnes relations d'affaires.

RESPONSABILITÉS :

- Promouvoir l'entreprise et ses produits auprès des clients
- Cibler les clients potentiels et les solliciter
- Évaluer les besoins des clients et leur recommander les bons produits
- Évaluer les prix, établir les conditions de crédit, les garanties et autres
- Rédiger les soumissions, contrats de vente et autres
- Former les clients quant à l'utilisation du matériel et des produits*
- Assurer un suivi après-vente auprès des clients et résoudre les problèmes
- Participer à des foires commerciales locales ou internationales
- Être à l'affût des innovations, de la concurrence et des conditions du marché
- Superviser le travail d'autres représentantes ou représentants*
- Gérer l'approvisionnement du matériel et des produits*

*Selon l'entreprise

APTITUDES ET QUALITÉS :

- Être sociable et aimer travailler avec les gens
- Avoir de l'entregent et de l'initiative
- Aimer travailler avec les chiffres
- Connaître plus d'une langue est un atout

CONDITIONS DE TRAVAIL :

- Poste permanent surtout à temps plein
- Travail de jour avec des déplacements occasionnels
- L'expérience peut permettre d'accéder à un poste de direction

PAMI LES FORMATIONS

- ASP en Représentation
- AEC en Gestion de commerces
- DEC en Gestion de commerces
- BAC en Communication marketing
- BAC en Administration des affaires